



# Revista

do trader

**OPERE FUTUROS**.com.br

- | JOGO DE ILUSÃO NO PRAZO |
- | BOLSA EM ALTA |
- | SOMOS AUTOSSUFICIENTES EM PETRÓLEO |
- | PORQUE OS AMERICANOS INVESTEM MAIS EM RENDA VARIÁVEL? |
- | JESSE LIVERMORE ERA UM ANALISTA TÉCNICO!?! |
- | O QUE APRENDI COM O MERCADO |
- | DE BROKER A TRADER O QUE MUDOU |





# Jogo de Ilusão no Prazo.

Saiba se você caiu nesta armadilha!

Antes de começar a debater o tema vou fazer algumas considerações. Este artigo foi escrito para você que olha o mercado na perspectiva de pessoa física (price taker) e com horizonte de scalping ou day trade.

Estou dizendo isso, pois as críticas que farei podem não fazer sentido caso você seja um investidor ou mesmo um swing trader.

Então, vamos lá. Vou fazer umas perguntas e peço que você vá respondendo mentalmente, combinado?

**- Há quanto tempo você esta operando?**

Obs. Não se preocupe em responder certo ou errado, se preocupe em ser sincero consigo mesmo.

**- Quantas vezes já mudou de estratégia?**

**- Esta dando certo? Ou seja, você esta satisfeito com seu resultado?**

**- Existe algo que você queria saber e que ainda não sabe? Se sim, como e por que você acha que isso te ajudaria?**

AGORA VEM A PERGUNTA MATADORA! (quem se cadastrou em nossa newsletter sabe o porquê de chamarmos assim).

**- Por que sua estratégia haveria de dar certo um dia, se até agora não está dando?**

Repare a força desta pergunta!

Tente me explicar o que falta acontecer para você começar a ganhar. Será que falta tempo? Será que falta alguma habilidade? Será que falta prática? Será que falta ímpeto? Será que falta dinheiro para por em risco?

**REFLITA MUITO SOBRE ISSO!**

Como eu estou escrevendo para diversas pessoas de diferentes níveis, de diferentes perfis eu não posso generalizar. Muitas vezes só te falta um empurrão para se tornar consistente. Já vi alguns casos em que traders precisaram de um “empurrãozinho” para se descobrirem nos mercados.

**Entretanto, na maioria esmagadora das vezes, falta muito mais...**

Na maioria das vezes percebo que as pessoas se prendem nas crenças erradas e conseqüentemente escolhem o caminho errado e para estas faltam mais ajustes para se tornarem consistentes.

Este artigo poderia se tornar extenso demais (aliás, somos muito criticados por fazer artigos longos, é verdade) então não vou entrar nos aspectos de porque os traders falham. Isso é pauta de outro artigo. Vou manter o foco nesse tema e vou direto ao ponto.

**Para você cair no que chamamos de “ilusão do prazo” basta achar que o tempo vai resolver o seu problema de falta de consistência nos resultados.**

Isso mesmo! Se você achar que o motivo pelo qual não está ganhando dinheiro é SOMENTE o prazo, você estará admitindo que está parado esperando cair dinheiro na sua cesta.

Cuidado para não achar que o tempo não ajuda, claro que ajuda. Mas só ajuda quem está no caminho certo e quem faz as coisas certas. O tempo só é favorável quando você tem certeza de que sua estratégia é adequada e quando você tem certeza que está desenvolvendo as habilidades REALMENTE adequadas para operar. Não confunda as coisas. O tempo só é contra aquele que não sabe o que está fazendo.

(você pensando alto) Tá bom André, mas como faço para saber se estou no caminho certo?

Foi justamente por esse motivo que criamos a newsletter gratuita. Através dos artigos (que só acessa por lá) você conseguirá construir uma forma de pensar, uma forma de olhar para os mercados de uma perspectiva adequada. Se ainda não cadastrou, por favor, entre no site [www.scalpertrader.com.br](http://www.scalpertrader.com.br) e coloque seu email logo na parte superior e comece a receber agora mesmo.

Mas antes de finalizar, quer um exemplo real de caminho errado?

Se por qualquer motivo, você estiver pensando que só não está ganhando porque o mercado não está bom para sua estratégia, você é um forte candidato a cair na ilusão do prazo. Claro que nem toda estratégia capta todo movimento de mercado, isso é normal, mas se você depositar 100% do seu insucesso à condição e à direção do mercado, certamente você está esperando que o mercado faça algo por você.

**E acredite em mim. Não tem nada pior (para seu bolso e para seu emocional) do que você QUERER algo do mercado. E sabe por que?**

Por que ele não vai te dar o que você quer. Você é que tem que aprender a se contentar com o que ele oferece. Essa mudança de relação com o mercado é essencial.

Pontue exatamente o que você acha que está faltando para começar a ter resultados consistentes e implemente. Se identificou que falta agilidade, treine agilidade. Se identificar que falta ímpeto, treine/visualize ou reduza o lote até desenvolver mais ímpeto. **Se identificar que olha as variáveis erradas, busque aprender sobre o que realmente faz os preços oscilarem.**

Faça alguma uma coisa de cada vez, mas por favor, não fique estático esperando o tempo resolver seus problemas.

Grande Abraço e Atitude Vencedora!



**André Antunes**

Atua como Trader e sócio fundador da Scalper Trader.



**André Hanna**

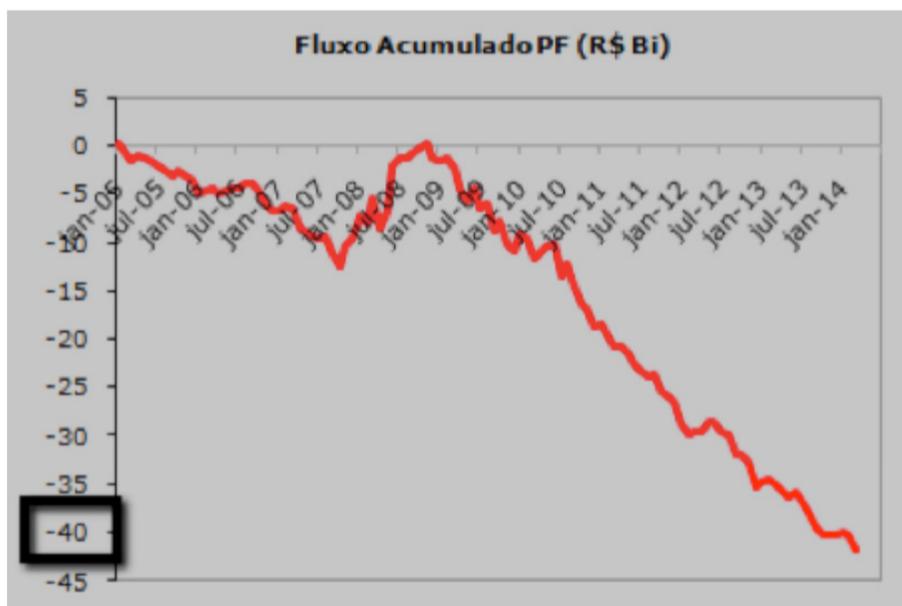
Atua como Trader e sócio fundador da Scalper Trader.

# Bolsa em alta:

## Você está aproveitando?

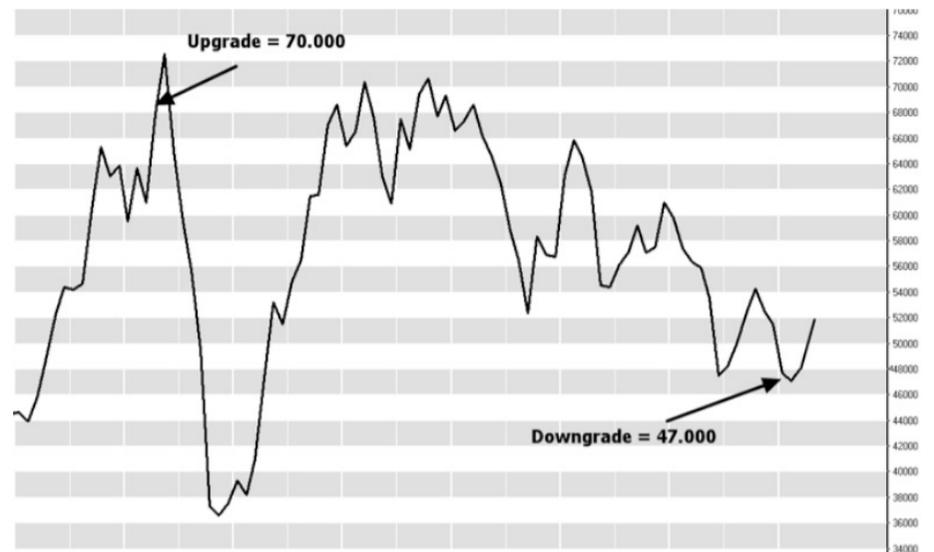
Estamos finalmente vivendo um mês de Bolsa em alta, apesar de ainda estar em níveis baixos devido às quedas anteriores. De qualquer forma, o objetivo aqui não é propriamente falar da alta, mas demonstrar como as pessoas não as aproveitam por achar que irá acertá-las.

Olhem o que aconteceu com a participação das pessoas físicas na Bolsa justamente antes da recente alta:



Como a maioria dos pequenos investidores fica nesta ilusão de entrar e sair na hora certa, o que normalmente acontece é o oposto.

Observem se for atrás de notícias então:



O upgrade da nota do Brasil foi próximo ao topo e o downgrade próximo ao fundo anterior a esta alta. Desde o downgrade, o IBOV subiu mais de 10%, depois do upgrade em 2008 caiu quase 50%!

Com a Petrobrás aconteceu o mesmo, desde que foi decretada sua “falência” recentemente, as ações da empresa subiram 30%!

E agora vamos mostrar um estudo mais impressionante:



Na primeira barra deste gráfico, demonstra o resultado de um investidor que pegou todos os melhores dias do mercado. Depois, um que perdeu os 5 melhores dias, os 10 melhores dias, e assim por diante.

Não adianta a Bolsa subir se você está de forma líquida, acompanhando notícias, esperando dizerem que ficou finalmente boa e etc. Determine quanto do seu capital pode estar na Bolsa sem pressão e deixe lá. Só assim ele vai crescer exponencialmente, se estiver em boas empresas com lucros consistentes.

Faça seus trades, operações com opções, e, com o lucro, invista em mais ações boas. Deixe esse

investimento quieto e não saia porque está caindo, porque o mundo vai acabar ou porque você tem a ilusão que vai acertar topos e fundos, pois o que acontece é justamente o contrário.

Bolsa em alta? Ótimo! Mas você tem de estar lá para aproveitar a alta.

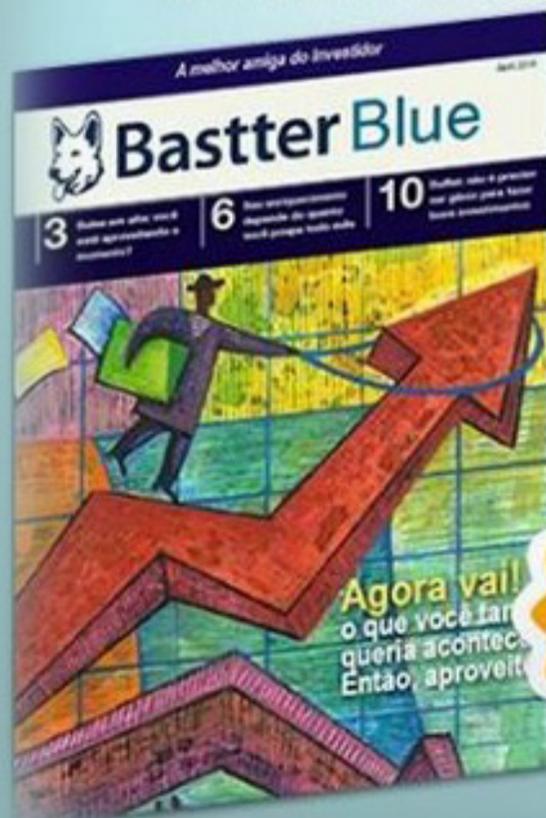


## Maurício Hissa

Mais conhecido na internet e no mercado financeiro como Bastter, é médico pela UFRJ e Agente de Investimento pela CVM. Criou e dirige o site de investimentos e mercado da Bastter.com

## SEJA BASTTER BLUE SEMPRE!

ASSINE A REVISTA BASTTER BLUE  
A MELHOR AMIGA DO INVESTIDOR



Só assinante tem acesso:

- Todo conteúdo Bastter Blue
- Livro Interativo "A filosofia Bastter"
- Análise de sua carteira de Ações, FIs e Renda Fixa
- Revista Bastter Blue

**Apenas R\$15,75 / mês**

assinatura anual com renovação automática

Clientes das corretoras parceiras ganham

**50% de desconto** na assinatura!



# Somos autossuficientes em petróleo.

## Por que isso castiga a Petrobras?

Muito se fala sobre a nossa grande Petrobras. Muitas notícias sobre como o governo atual está acabando com a maior empresa do país. Mas afinal, o que está acontecendo?

Para dar uma introdução, a Petrobras é uma empresa de economia mista. O capital está aberto em bolsa e o acionista majoritário é o Governo Federal brasileiro. Seu valor de mercado gira em torno de R\$179 bilhões e seu faturamento em 2013 foi de R\$304,89 bilhões.

Agora vamos aos fatos.

Provavelmente todo mundo se lembra que em 2006, o então Presidente Lula, foi notícia em todos os jornais com o seu discurso que somos autossuficientes em petróleo.

Isso é sensacional para a nossa Petrobras já que como somos autossuficiente não ficamos amarrados as cotações internacionais, nem a cotação do dólar e muito menos as guerras nos maiores países produtores de petróleo. Um alívio gigante para nós.

### O que é ser autossuficiente em petróleo?

Ser autossuficiente significa que não precisamos importar mais petróleo de outro país. Que a Petrobras consegue produzir tudo o que consumimos de petróleo aqui dentro. Mas,

essa notícia não se trata de uma verdade absoluta. Como diz o ditado, “depende do ponto que se observa”.

### Somos realmente autossuficientes em petróleo? Em partes.

Somos autossuficientes pela quantidade que produzimos. Produzimos exatamente a quantidade de barris de petróleo que consumimos. Infelizmente não podemos avaliar só esse número isolado.

Para isso precisamos saber que existem basicamente dois tipos de petróleo, o leve (que é o mais barato para se extrair a gasolina), e o pesado (bom para asfalto e combustível de máquinas). Aí que está a jogada, o Brasil é autossuficiente em petróleo pesado e não no leve. Só em torno de 6% da nossa produção é de petróleo leve.

Esta é a “pegadinha” da autossuficiência. Nenhum carro anda com petróleo e sim com gasolina. A gasolina mais barata é feita do leve (pode ser feita pelo pesado também, mas a maioria de nossas refinarias foram projetadas para refinar o petróleo leve). Mas, porque estou falando disso? Porque é nessa nossa falsa autossuficiência que se encontra o maior problema da Petrobras.

O Governo Federal controla o preço da gasolina no Brasil, não deixando a Petrobras definir conforme o valor do mercado externo. Isso acarreta que se o petróleo lá fora sobe, ela não consegue repassar esse preço aqui dentro.

E é isso que está acontecendo. A Petrobras compra caro e vende barato.

## EVOLUÇÃO DOS PREÇOS DE GASOLINA NOS MERCADOS NACIONAL E INTERNACIONAL. 2004 A 2012 (US\$/BBL)



Fonte: Dados da ANP e do Platts (2012 até novembro)

Como o governo é majoritário na Petrobras, ele está mais preocupado com a sua manutenção no poder do que com a empresa. Sendo assim, um aumento do preço da gasolina, além de ser impopular, afeta muito a inflação (que já está batendo o teto da meta).

Resumindo, a Petrobras vende seu principal produto a um preço artificial aqui dentro (sob o controle de seu maior dono) e compra no mercado internacional com um preço acima da venda. Prejuízo na certa.

O que poderíamos fazer é construirmos mais refinarias e sermos verdadeiramente autossuficientes. Mas como tudo no Brasil é complicado, existem várias refinarias que não ficaram prontas ainda devido a corrupção, superfaturamento ou falta de planejamento mesmo.

Aqui é assim, a manutenção no poder sempre

fala mais alto. O “ajudar a todos” elucidado pelo nosso governo, se resume em ajudar a si próprio e não pensar nas consequências a outrem. Como isso se parece com as características da esquerda caviar. Bonito no discurso, mas no ato não se torna realidade.

Como disse nossa Presidente Dilma em um discurso, “A \* autossuficiência do Brasil sempre foi insuficiente”. Bem vindo ao Brasil.



### Fábio Rodrigues

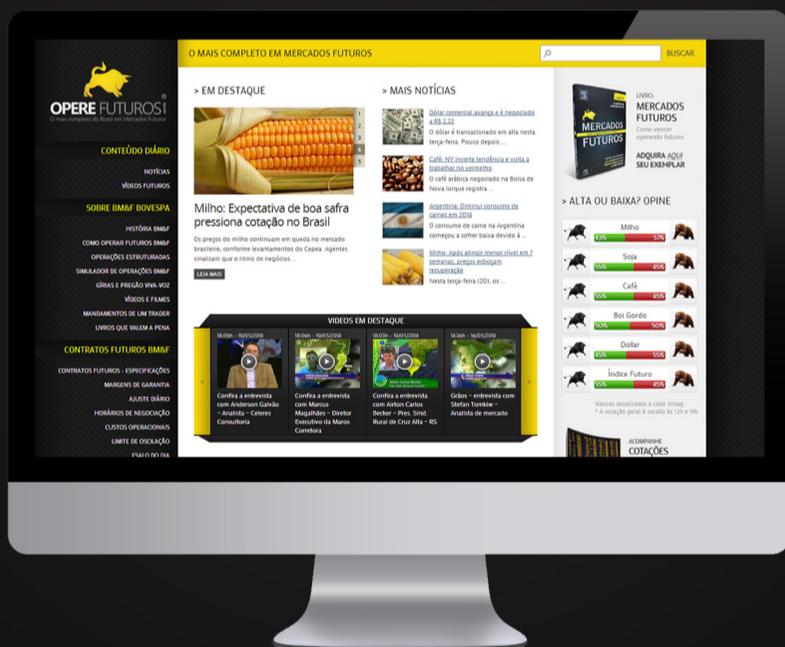
Atua como Agente de Investimentos certificado pela CVM e Professor de Economia.



# OPERE FUTUROS .com.br

O mais completo do Brasil em Mercados Futuros

## NÃO PASSE APUROS NO MERCADO. MANTENHA-SE INFORMADO NO PORTAL.



NA OPERE FUTUROS VOCÊ TEM ACESSO AO CONTEÚDO  
DIÁRIO, NOTÍCIAS, PALESTRAS E MUITO MAIS.

ANTES, DURANTE E DEPOIS DE OPERAR ACESSE [OPEREFUTUROS.COM.BR](http://OPEREFUTUROS.COM.BR)



# Por que os Americanos investem mais em renda variável?

Enquanto o número de cadastrados na Bolsa de Valores de São Paulo não supera 3% da população brasileira, 52% dos Americanos investem em renda variável.

Uma pesquisa realizada em 2013 pela BM&FBovespa, apresenta que 40% dos brasileiros não fazem esse tipo de investimento por falta de conhecimento.

Contudo, dentre algumas outras razões pra essa diferença, estão relacionadas:

A baixa rentabilidade dos títulos americanos de renda fixa (em media 0,4% ao ano), ainda os títulos com prazos de 5, 10 ou até maiores que 30 anos, rendem em media 3,4%, enquanto os títulos de renda fixa do Brasil, de longo prazo, podem chegar a rendimentos maiores 17% ao ano, isso porque as interest rates (taxa de juros) americanas estão entre 0% a 0,25% e a nossa selic em torno de 10% ao ano.

Outra razão é o medo dos brasileiros em investir mesmo que em renda fixa, por não termos um cenário histórico político confiável, e ainda possuímos um sistema financeiro questionável. Como exemplo, o confisco da poupança em 1990, pelo então presidente Fernando Collor; mudanças no sistema financeiro nacional e na Bolsa ao longo dos anos, como as inúmeras trocas de moedas, ingresso de

bancos e trangeiros via fusões e aquisições.

Alguns desses acontecimentos, mesmo que necessários fizeram com que milhares de brasileiros que investiam a longo prazo, perdessem uma grande parte dos seus títulos.

Ao contrário, nos USA, apesar dos inúmeros golpes, crises e transformações que ocorreram em wallstreet, durante os anos, este Mercado que é o mais antigo e pioneiro do mundo, conta com baixa inflação e uma moeda forte, o dólar americano, instituído em 1792, sofreu pouquíssimas intervenções, fortalecendo o sentimento do consumidor Americano, que ganha mais coragem na hora de investir.

Mas, sem dúvida, a principal causa de mais da metade da população Americana investir em renda variável, vem da cultura de investimento que passa de pai para filho. De geração a geração crianças convivem com pais investidores e aprendem desde novas a poupar e a investir, assim, quando adultos se tornam investidores capazes e sem medo.



## Ludmilla Garcia

Broker em NY, com foco voltado para o Mercado Futuro Americano na M&P Wealth Mangement.



# MANDAMENTOS DO *trader*

- A tendência (Alta ou Baixa) é sua amiga.
- Compre no suporte/venda na resistência
- Realize seu lucro “sempre” cedo demais.
- Leve o dinheiro deles, antes que eles levem o seu.
- Pior que ganhar pouco ou não ganhar nada, é perder.
- Lucro, mesmo que pequeno, não quebra ninguém.
- Em especulação financeira uma autópsia gera aprendizado, não lucros.
- Compre ao som dos canhões e venda ao som dos violinos.
- Não se aborreça por perder uma alta e sim por perder dinheiro.
- Não lamente perdas virtuais.
- Não comemore lucros virtuais.
- Sucesso é hábito, fracasso também. Habitue-se a ganhar sempre.
- Disciplina: seja fiel à sua estratégia.
- Ousadia: arrisque-se dentro de sua estratégia.
- Humildade: liquide imediatamente uma posição perdedora.
- Stop: fere a vaidade e preserva o bolso.
- Use stop de entrada e stop de proteção de lucros.
- O melhor stop é o que não precisa ser acionado.
- Olhe para o gráfico com olhos de criança.
- Mantenha as coisas simples.
- “Feelings”... Só deu dinheiro ao Morris Albert (autor da música feelings). Seu uso no mercado é desastroso.
- Descubra à noite no noticiário o que o gráfico lhe mostrou durante o dia.
- Lugar de torcedor é na arquibancada, seja um especulador.
- No mercado o mais importante não é participar, é ganhar.
- Se você operar só opções, você vai “quebrar” independentemente do tamanho do seu caixa.

**QUER SABER O RESTANTE?**

*Acesse*: [WWW.OPEREFUTUROS.COM.BR](http://WWW.OPEREFUTUROS.COM.BR)

# Jesse Livermore era um analista técnico!?

O meu artigo para a Revista do Trader é em homenagem ao Jesse Livermore, considerado, mesmo após muitas décadas, o melhor trader que já atuou em Wall Street.

E por que escolhi este tema? Porque comecei, estes dias, a ler sua biografia pela 9ª vez! “Nossa! Mas é tão boa assim!?”, vocês devem estar se perguntando agora... Sim! Mas não é só porque o livro é delicioso de se ler, mas porque a cada releitura eu aprendo mais um pouco sobre a difícil arte da especulação (especulação sim senhor, apesar da carga negativa que este termo infelizmente tem aqui no Brasil).

É muito comum eu usar passagens da sua biografia nas minhas aulas, e cada releitura ainda consigo encontrar novas frases que, por alguma razão, não haviam me chamado a atenção antes. Seguem algumas:

“Soube de pessoas que se divertem fazendo operações imaginárias no mercado de ações, provando com dólares inexistentes o quão certas estão. Algumas vezes estes jogadores fantasmas ganham milhões. É muito fácil especular desta maneira. É como aquela velha história do homem que ia bater-se num duelo no dia seguinte. Seu padrinho no duelo perguntou-lhe, ‘Você é bom atirador?’ ‘Bem, posso quebrar a haste de um cálice de vinho a vinte passos’, disse com ar modesto. ‘Isso é muito bom’, disse o indiferente padrinho.

‘Mas você pode acertar a haste do cálice enquanto este aponta uma pistola carregada diretamente para seu coração?’”

Por isso eu mesmo nunca acreditei em simuladores de ações, paper-trades, trade virtual, etc. Lembro-me até hoje de meu primeiro trade em um simulador de Forex (Foreign Exchange), em que ganhei durante uma noite US\$ 16.000,00! Desnecessário dizer que não consegui esta mesma performance com a minha conta real, aberta no dia seguinte.

“Logicamente existe sempre uma razão para estas flutuações, mas a fita não as relacionava com os motivos. Não entrava nas explicações. Eu não perguntava as razões quando tinha quatorze anos, e não o faço agora que tenho quarenta. As causas do comportamento de uma ação hoje podem vir ser conhecida apenas em dois ou três dias, ou semanas, ou meses. Mas, que diferença faz? Seu problema é agora, não amanhã. O motivo pode esperar. Mas no mercado é preciso agir rapidamente, ou então ficar de fora.”

Quem é trader não se pergunta o porquê de uma determinada ação estar subindo ou estar caindo. Simplesmente segue a tendência identificada no gráfico, seja qual for o tempo analisado. Eu digo sempre aos meus alunos, que se pudéssemos ganhar dinheiro com a leitura dos jornais diários, eles não custariam apenas R\$ 5,00! Quem é que não pagaria R\$ 5.000,00 por um jornal se ele contivesse a informação capaz de fazê-lo ganhar R\$ 100.000,00?

“Não há nada como perder tudo o que você tem no mundo para lhe ensinar o que não fazer. E quando você sabe o que não fazer com o objetivo de não perder dinheiro, você começa

a aprender o que fazer a fim de ganhar. Entendeu isso? Você começou a aprender!”

Este é o ponto mais difícil de ensinar para meus alunos de Análise Técnica! E confesso que não consigo contar numa mão os que aprenderão! Infelizmente o aprendizado vem mesmo somente com perdas. Muitas perdas. Realmente a disciplina necessária para ser um bomtrader, especulador, investidor, operador, ou seja lá o nome que você dê a esta atividade, é algo que não se passa de um para o outro. Infelizmente é um aprendizado muito caro e doloroso, em que poucos sobrevivem! Sem exageros e sem metáforas!

E mais indícios de que Jesse Livermore era um analista técnico:

“Notei que nos avanços, assim como nos declínios, os preços das ações mostravam certos padrões, por assim dizer. Havia uma infinidade de casos que mostravam semelhanças e estes foram os antecedentes que me guiaram. Tinha apenas quatorze anos, mas após ter feito centenas de observações, comecei a testar sua precisão, comparando o comportamento das ações em determinado dia com os dias passados. Pouco tempo depois eu já previa o comportamento dos preços. Meu único parâmetro, como já disse, eram suas performances passadas... Uma batalha acontece no mercado de ações e a fitaproduzida pela máquina impressora é seu telescópio. Você pode depender dela por sete vezes, em dez casos.”

Além do trecho acima, J.Livermore, por diversas vezes ao longo dos livros, relata operações bem sucedidas graças às compras feitas em suportes depois de quedas agudas, bem como vendas feitas em resistências, que muitas vezes o próprio estava no Mercado, antes de começar suas vendas a descoberto.

E mais lição tirada diretamente da experiência do maior operador de todos os tempos: “Sempre disse que comprar num mercado em alta é a maneira mais confortável de comprar ações. Agora o importante não é tanto comprar tão barato quanto possível, ou entrar vendendo no topo dos preços, mas comprar ou vender na hora certa. Quando estou acreditando na queda do mercado e vendo a ação, cada venda deve ser feita a um nível menor do que a anterior. Quando estou comprando, o inverso é verdadeiro. Devo comprar numa escala crescente. Não compro ações numa sequencia descendente de preços, mas sim numa sequencia crescente.”.

“Uma outra coisa para se ter em mente é: nunca tente vender no topo. Não é prudente. Venda depois de uma queda, se não houver recuperação”.

Com isso podemos concluir, sem medo de errar, que Jesse Livermore era um Analista Técnico! Com “A” e “T” maiúsculos!



## André Machado

Trader, com foco voltado para o Mercado Futuro Americano na M&P Wealth Mangement.

Há mais de 40 anos, a SLW tem a missão de assessorar seus clientes a investir com transparência, segurança e rentabilidade, oferecendo consultoria diferenciada e próxima de seus clientes.

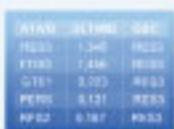
Esse compromisso contribuiu para que, diante de diversos planos econômicos no Brasil e turbulência nas bolsas de todo o mundo, a SLW mantivesse a seriedade e a competência necessária para aprimorar a qualidade de seus serviços.

Hoje, com a experiência adquirida ao longo do tempo e o modelo de gestão seguido, a SLW é procurada por clientes de todos os perfis, dos mais conservadores aos mais agressivos, prova do reconhecimento pela expressiva atuação no mercado financeiro.

A SLW conta com uma equipe de analistas altamente qualificada, consagrada pela APIMEC e pelos principais veículos de comunicação. Além disso, os colaboradores da SLW estão preparados para atender os clientes com excelência, movidos pela constante busca por torná-la a melhor gestora e corretora independente do mercado.

**O seu portfólio de produtos e serviços inclui as melhores opções de investimento:**

BM&FBOVESPA



HOME BROKER



SEGURO DE VIDA



FUNDOS E CLUBES DE INVESTIMENTO



SLWi



POSIC



CÂMBIO



CARTEIRA ADMINISTRADA



WEALTH MANAGEMENT



PREVIDÊNCIA PRIVADA



AGENTE FIDUCIÁRIO e CUSTODIANTE ATIVOS CARTULARES



RENDA FIXA



# O que aprendi com o mercado.

É muito provável que você já tenha parado para pensar que dedica quase um terço de sua vida ao seu trabalho. Não seria, portanto, fundamental, que sua carreira faça sentido e colabore com seu crescimento como pessoa? Acredito que uma das formas de validar esse seu esforço é trazer para sua vida pessoal aprendizados destas oito horas em que você produz para a sociedade.

Em meus cinco anos de experiência no mercado financeiro, compreendi que, infelizmente, enquanto a saúde não falta, o dinheiro é a coisa mais importante na vida das pessoas, e que a relação de ganância e medo é capaz de trazer à tona o pior de todos os seres humanos. Durante minha jornada pude escolher entre me deixar cegar por estes sentimentos negativos, ou aprender com eles, e a partir disso, alimentar meu cotidiano de lições que facilmente se adaptam às mais diversas situações. E é isso que gostaria de compartilhar: o que o mercado financeiro me ensinou. E ficaria muito feliz se, da mesma forma, cada um de vocês também pudesse dividir conosco tudo aquilo que aprendeu.

**1.** Não existe dinheiro fácil: o primeiro passo para ser enganado é ter a ingenuidade de que se é merecedor de grandes quantias com pouco esforço. Se alguém lhe diz que é possível ficar milionário rapidamente, duvide. É muito provável que essa pessoa esteja se utilizando de sua ambição cega para extrair alguma van-

tagem. Todo crescimento sólido exige processo, conhecimento e dedicação.

**2.** Não se deixe enganar pelas aparências: os maiores bandidos do nosso país usam terno e gravata. Além disso, os clientes mais bem sucedidos financeiramente que conheci, eram também os mais simples. Pessoas ricas e inteligentes sabem bem que a arrogância não é vantajosa em nenhum aspecto.

**3.** Se você não corre riscos, nunca deixará de ser medíocre: e essa lição se aplica a qualquer área de nossas vidas. Toda mudança e toda conquista dependem de atitudes que muitas vezes nos levam ao desconhecido. Se você tem medo de arriscar, certamente não terá tranquilidade para tomar as decisões corretas e necessárias para o sucesso.

**4.** Você pode acertar muito, mas SEMPRE vai tropeçar em algum momento: todo mundo está sujeito ao erro. A sabedoria verdadeira não consiste em acertar sempre, mas sim na humildade de reconhecer seus tombos e na rapidez com que você se levanta. O importante é tentar sempre minimizar os erros e maximizar os acertos.

**5.** O dinheiro pode destruir grandes amizades, procure não misturar as coisas: é muito fácil perder o equilíbrio emocional quando o assunto é dinheiro. E é muito fácil perder a frieza necessária para lidar com dinheiro quando temos sentimentos envolvidos. Meus anos como broker me ensinaram a nunca cuidar das finanças de grandes amigos: a amizade sempre durará tanto quanto durerem seus ganhos no mercado. E você perderá os dois.

**6.** O maior sinal de maturidade financeira é a compreensão de que se trata apenas de dinheiro:

o medo e a ganância são dois caminhos certos para o fracasso. Ter racionalidade para compreender que perdas e ganhos financeiros não são eternos nem imutáveis é a maneira mais simples de manter a tranquilidade e a saúde durante as intempéries. Entenda que você não é aquilo que tem, mas sim a soma de suas decisões, de suas atitudes e de seu aprendizado. Pessoas realmente ricas são aquelas que, mesmo quebrando, sabem como fazer dinheiro do zero. Nunca se desespere.

7. E por fim, na vida não temos concorrentes, temos companheiros de jornada: nunca feche portas, nunca trate seus colegas de profissão com descaso. Por melhor que seja sua posição hoje, é impossível saber como será o amanhã. É manjado, mas realmente o mundo

dá muitas voltas, e nós, do mercado financeiro, devemos saber melhor do que ninguém que a qualquer momento podemos precisar da ajuda de outras pessoas do nosso meio. Além disso, você não pode afirmar com certeza que aquele broker júnior nunca vai se tornar um trader, e que você nunca vai precisar dele como cliente. Trate TODAS as pessoas que cruzarem seu caminho com dignidade. O dia de amanhã é tão imprevisível quanto o mercado.



## Karine Casali

Broker de BM&F com foco em derivativos agrícolas, atua no mercado financeiro há 10 anos.

# De Broker a Trader o que mudou.

Meu interesse pelo mercado de capitais começou cedo. Aos 16 anos já participava de alguns IPO (Oferta Pública de Ações) e, devido ao momento econômico do Brasil na época fiz algumas operações bem sucedidas. Tal interesse pelo mercado financeiro chamou a atenção de um amigo, que estava iniciando uma área de derivativos em uma corretora constituída há pouco tempo. Este por sua vez, convidou-me para trabalhar em sua equipe e eu já muito interessado e fascinado pelo mercado financeiro aceitei de bate pronto.

Meu primeiro dia de trabalho como profissional foi em outubro de 2008, onde recém havia estourado o subprime nos EUA e assisti a dois Circuit Break na Bovespa, um com a queda de 10% e o outro de 15%.

Assustei-me, pois de repente estava em um ambiente com aproximadamente 60 operadores passando mal, era gente a todo momento entrando e saindo do banheiro, sofrendo consequências físicas devido as suas operações alavancadas na compra de ações.

Estava eu começando em um dos piores momentos do mercado financeiro, porém muito determinado, pois sabia que o mercado financeiro era um dos lugares que mais rapidamente poderia alcançar uma ascensão financeira. Foi então que comecei a me dedicar e observar atentamente todos ao redor. Era um ambiente de bastante ostentação, lembro-me de

ouvir muitos dizendo que eu nem faculdade havia concluído, ganhava como diretor de multinacional e tinha estagiários trabalhando para mim. Outros eram extremamente arrogantes e somente depois de eu estar trabalhando há seis meses começaram a me cumprimentar ao passar no corredor. Recordo-me que estas coisas me chocaram muito, porque eram valores bem diferentes dos meus, em contrapartida eu sabia que estava no ambiente certo para alcançar meus objetivos.

Comecei a estudar setups de compra e venda, buscando entender a filosofia dos operadores (brokers), e ao mesmo tempo operando para uma carteira de clientes. Meu objetivo futuro era operar somente para mim, por isso o interesse pela vida dos brokers crescia diariamente.

Certo dia estava fechando uma operação com um colega de outra corretora e ele me disse, que havia um amigo dele que poderia fechar negócio comigo e então me passou o contato dele. Quando fui passar o negócio no mercado vi que este operador não tinha corretora e sim um código que dizia 997 e não o nome de uma corretora como todos e inclusive eu. Eu já havia observado que todos os dias este 997 ganhava dinheiro no mercado e que operava volumes muito altos, então eu questionei por que ele era 997, Ele me disse que possuía título de bolsa, ou seja, ele operava em seu próprio nome e não precisava de corretora para atuar no mercado. Eu já era fascinado com o que ele fazia no mercado e por telefone depois de fecharmos um negócio, perguntei se ele era do pregão viva-voz e se poderia me conseguir um colete dos operadores do pregão.

Ele muito solícito, disse que era do tempo do pregão viva-voz e que atuava no mercado desde 1990, e, sem me cobrar nada me enviou pelo correio um colete, que tenho até hoje pendurado em um quadro em meu escritório.

Sentindo que ele apesar de ser muito vitorioso no mercado parecia ser uma pessoa muito acessível perguntei se poderia visita-lo em São Paulo e ele prontamente disse que sim. Fui para São Paulo em um prédio próximo a Bovespa, onde ao entrar havia uma cabine toda de vidro, onde passaram detector de metal em mim e liberaram, falei com uma secretaria, que o chamou e ele foi me receber em uma sala de reuniões. Depois de conversarmos, levou-me para conhecer sua sala, onde possui um analista próprio e mais um operador 997 que trabalhava com ele no mesmo ambiente.

Fiquei impressionado pois apesar de ser alguém extremamente bem sucedido no mercado e possuir toda uma estrutura ao seu redor, a simplicidade e a humildade prevaleciam em seu caráter, tratava-se de alguém como perfil totalmente oposto das pessoas que eu havia encontrado quando comecei a trabalhar no mercado financeiro. Aquilo me chocou, como pode um cara milionário, com anos de mercado ter esta simplicidade e a corretora onde eu trabalhava, ter jovens em torno de seus 23 anos e com menos de dois anos de mercado ostentando tamanha soberba e arrogância.

Conhecer este operador especial foi o passo que eu precisava para então começar a me dedicar a operar somente para mim, pois ao me identificar com seus valores de vida, de humildade, simplicidade e respeito ao próximo, tracei um referencial a seguir. Ele me ensinou boa parte do que sei e eu esperava aprender sobre um setup ou algo assim, mas não foi isso que aconteceu somente. Ele me ensinou que mercado é ter uma filosofia vencedora, que mercado muda constantemente e você precisa estar sempre se adaptando a estas mudanças, mas que os valores são sempre os mesmos.

Sentir o fluxo do mercado, ser humilde e reconhecer rapidamente seus erros, mudando de direção, não insistindo em operações perdedoras e sabendo que o mercado não está nem ai para o que você acha, ele tem uma trajetória própria e você precisa segui-la, independente do que você pensa. Decididamente a subjetividade do operador não é algo que deva ser considerado. Ser tranquilo e saber rir de seus próprios erros são características peculiares a quem vive de mercado, assim como, conservar-se ciente de que esta no mercado para ganhar dinheiro e manter-se sempre focado em seu objetivo.

Muitos que me procuram me perguntam qual a minha forma operacional. Eu não possuo um setup que diga quando devo entrar ou sair do mercado, apenas busco identificar o fluxo e segui-lo, procuro reconhecer quando estou no lado errado buscando corrigir o mais rápido possível, desapegando-me de vaidades e achismos. Para isto utilizo gráficos, fundamentos e leitura de book. Nunca em nenhum dia eu apostei com alguém a direção do mercado, nunca discutimos o que um achava ou o outro achava, cada um respeitava a opinião do outro e administrava o seu operacional, o que era comum enquanto broker e assistia pessoas apostando almoço para ver quem acertava a direção do mercado. Se você disser a um trader que acredita na alta, ele simplesmente vai dizer, então compra e ganha dinheiro com isto.

Este tem que ser seu pensamento, ou seja, não importa se você absorveu o máximo de informações, tome sua decisão e ganhe dinheiro com isto.

Acredito ter conseguido passar através destes detalhes a sutileza das diferenças de um broker que opera para clientes e ganha seu salário sobre a corretagem gerada pelos clientes e um trader que

vive do seu operacional e de seu desempenho no mercado financeiro.

Um mercado em que apenas 10% ou menos das pessoas são vencedoras. Por mais que ambos atuem no mesmo nicho, são filosofias e posturas bem diferentes. Digo isto com a propriedade de quem já atuou nos dois lados. Hoje sei que muitos daqueles brokers que vi de nariz em pé, não estão mais atuando e os traders simples e humildes que conheci mantem-se e prosperam. Torço para que estes continuem por muito mais

anos, pois são muito importantes para o mercado e para a liquidez que proporcionam ao mesmo, adicionando-se a isso seu valor como referencia para novas gerações que surjam futuramente neste mercado.



## Leandro Paz

Trader e autor do livro "Como Vencer Operando Futuros".

Volume
40
285
1.005
3.090
2.490
4.860
2.565
5.220
4.930
9.620
8.205
15.620
17.725
29.175
26.365
35.555
22.330
24.330
16.885
17.590
17.505
17.410
9.785
6.690
7.090
5.705
4.985
5.025
4.440
3.055
1.510
20

↓ Last	Var%	Qty	Bid	Ask	Qty	TOP	Volume	Trad
2.235,500	-0,11%	7.160	2.235,500	2.236,000	195		19.935	1.726

↓ Last	Open	Low	High	Close
2.256,500	2.256,000	2.248,000	2.263,500	2.257,000

↑ Symb	Last	Var%	Low	High
DI1F15	11,000	-0,18%	10,990	11,030
DI1F17	12,280	0,00%	12,240	12,340
DI1F21	12,600	0,24%	12,540	12,630
INDM14	52,040	-0,84%	51,665	52,530

brk	vol	bid	ask	vol	brk
XP	30	2.256,000	2.256,500	150	UBS
UBS	5	2.256,000	2.256,500	5	UBS
UBS	5	2.256,000	2.256,500	5	UBS
ITAU	50	2.256,000	2.256,500	5	UBS
UBS	5	2.256,000	2.257,000	5	RENASCENÇA
ALPES	5	2.256,000	2.257,000	200	RENASCENÇA
UBS	5	2.256,000	2.257,000	5	UBS
UBS	5	2.256,000	2.257,000	5	UBS
XP	5	2.256,000	2.257,000	5	UBS
PACTUAL	50	2.256,000	2.257,000	50	CAPITAL
PACTUAL	130	2.255,500	2.257,000	5	ALPES
UBS	5	2.255,500	2.257,000	5	UBS
UBS	5	2.255,500	2.257,000	5	UBS
CAPITAL	40	2.255,500	2.257,000	5	CONVENÇÃO
UBS	5	2.255,500	2.257,000	5	CONVENÇÃO
ICAP	5	2.255,500	2.257,500	20	BRASESCO
ALPES	5	2.255,500	2.257,500	5	XP
UBS	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
ALPES	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
ALPES	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
XP	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
ALPES	5	2.255,500	2.257,500	5	ALPES
ALPES	5	2.255,500	2.257,500	5	ALPES
SANTADER	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
CONVENÇÃO	5	2.255,500	2.257,500	5	ALPES
ATIVA	5	2.255,500	2.257,500	5	UBS
UBS	5	2.255,500	2.257,500	5	ICAP
ITAU	5	2.255,500	2.257,500	5	ICAP
UBS	5	2.255,500	2.257,500	5	ATIVA
ALPES	5	2.255,500	2.258,000	5	UBS
UBS	5	2.255,500	2.258,000	5	UBS
UBS	5	2.255,500	2.258,000	5	UBS
BRASESCO	5	2.255,500	2.258,000	10	COMMCO
ICAP	5	2.255,500	2.258,000	5	UBS
XP	5	2.255,500	2.258,000	5	UBS
ITAU	20	2.255,500	2.258,000	5	ALPES
CAPITAL	20	2.255,500	2.258,000	5	UBS
BRASESCO	25	2.255,500	2.258,000	100	CAPITAL
UBS	95	2.254,500	2.258,000	5	ALPES
ICAP	5	2.254,500	2.258,500	5	GARANTIA
BRASESCO	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
RENASCENÇA	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
UBS	5	2.254,500	2.258,500	5	ALPES
UBS	5	2.254,500	2.258,500	10	CAPITAL
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	XP
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	ALPES
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	XP
XP	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
UM	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
XP	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS
ALPES	5	2.254,500	2.258,500	5	UBS

Time	Qty	Price	SB	SA
15:32:11	5	2.256,500	JPMORGAN	UBS
15:32:11	5	2.256,500	JPMORGAN	UBS
15:32:11	5	2.256,500	JPMORGAN	UBS
15:32:29	50	2.256,000	GRADUAL	FATOR
15:32:29	5	2.256,000	UBS	FATOR
15:32:29	5	2.256,000	UBS	FATOR
15:32:29	5	2.256,000	UBS	FATOR
15:32:29	5	2.256,000	XP	FATOR
15:32:29	5	2.256,000	UBS	FATOR
15:32:36	5	2.256,000	UBS	FATOR
15:32:36	5	2.256,000	UBS	FATOR

brk	vol	bid	ask	vol	brk
165	2.256,000	2.256,500	165		
240	2.255,500	2.257,000	295		
110	2.255,000	2.257,500	85		
160	2.254,500	2.258,000	150		
550	2.254,000	2.258,500	80		
175	2.253,500	2.259,000	95		
270	2.253,000	2.259,500	110		
115	2.252,500	2.260,000	115		
215	2.252,000	2.260,500	75		
605	2.251,500	2.261,000	380		
285	2.251,000	2.261,500	35		
380	2.250,500	2.262,000	600		
525	2.250,000	2.262,500	35		
405	2.249,500	2.263,000	260		

Time	Qty	Price	SB	SA
15:33:25	180	2.256,500	PACTUAL	RENASCENÇA
15:33:25	5	2.256,500	PACTUAL	UBS
15:33:25	5	2.256,500	PACTUAL	UBS
15:33:25	5	2.256,500	PACTUAL	UBS
15:33:25	5	2.256,500	PACTUAL	UBS
15:33:25	5	2.256,500	PACTUAL	UBS
15:33:47	5	2.256,500	UBS	ICAP
15:33:47	35	2.256,500	UBS	ICAP
15:33:47	5	2.256,500	UBS	ICAP
15:33:47	5	2.256,500	UBS	ICAP

Hour	B/S	Price	QRem	QExe	St	LastHourExe
15:33:58						

Buy	Sell	Modify	Cancel	Cancel All

Nb Simple : 0 - QExe/QSent : 0/0

↓ P&L
4.125.000
4.125.0

brk	vol	bid	ask	vol	brk
PACTUAL	130	2.255	2.257	5	ALPES
UBS	500	2.254	2.258	5	UBS
PACTUAL	100	2.253	2.259	5	UBS
HSBC	100	2.252	2.260	5	UBS
LIQUIDEZ	500	2.251	2.261	5	ALPES
PACTUAL	100	2.251	2.262	5	UBS
CAPITAL	100	2.250	2.263	5	ALPES
PACTUAL	100	2.250	2.264	5	XP
PACTUAL	155	2.250	2.265	100	CAPITAL
PACTUAL	100	2.250	2.266	100	PACTUAL
ICAP	100	2.249	2.271	200	BRASESCO
PACTUAL	100	2.249	2.272	100	CAPITAL
CAPITAL	100	2.249	2.284	100	BRASESCO

Relógio 15:33:58

CLIQUE AQUI PARA ACESSAR





**OPERE FUTUROS** .com.br

O mais completo do Brasil em Mercados Futuros